

## Entretien avec Cédric Bekale dont la PME a récemment lancé une campagne de financement participatif

# " Nous voulons organiser une collecte de fonds pour financer un projet hors cadre bancaire "

Entretien réalisé par Line Renette ALOMO  
Libreville/Gabon

**L'union.** Vous êtes le fondateur de Exodelices, une Pme qui affiche d'énormes ambitions dans le secteur agroalimentaire. Relatez-nous succinctement votre aventure.

**-Cédric BEKALE :** "J'ai coutume de dire qu'Exodelices est mon premier fils, c'est un immense bonheur que de pouvoir réaliser ses rêves et de vivre de sa passion. L'aventure commence à Port-gentil en 2012 avec notre première marque de produits nommée Crack Crock. Il s'agit d'une gamme de chips de légumes dont les deux premiers produits commercialisés sont des chips de bananes plantains conditionnés dans des sachets design, conservateur et marketing de 85g. Depuis, nous avons participé à de nombreux événements qui ont exposé notre savoir-faire aux yeux du monde. Résultat, nous sommes actuellement très demandé dans divers pays en Afrique, en Europe, aux USA. Pour faire honneur à cette sollicitation qui est en phase avec nos ambitions dans l'agroalimentaire, nous avons trouvé qu'il était opportun d'amorcer la première phase de développement de l'entreprise, en proposant de nouveaux produits avec un design d'emballage le plus compétitif possible, et cela sur tous les marchés accessibles. Ces nouveaux produits de la gamme Crack Crock et ces nouvelles marques verront le jour un peu avant la fin de l'année 2016 ou, mieux, à la fin de cet été."

**Aujourd'hui, vous voulez impulser une dynamique nouvelle à vos activités et à vos projets et avez lancé une opération intitulée "Campagne de financement participatif". Que faut-il concrètement comprendre par là ? À quoi cela va-t-il servir ?**

*-Le financement participatif encore appelé "crowdfunding" en Occident, est ce que nous pouvons appeler pour faire simple : " des cotisations". Le principe consiste à organiser une collecte de fonds pour financer un projet hors cadre bancaire et le faire financer par sa communauté. Pour ce faire, on fédère chacun des membres de son réseau, de sa famille, amis, concitoyens et autres sympathisants, à travers une initia-*



Photo : Jean Madouma

Cédric Bekale, promoteur de Exodelices, vient de lancer une campagne de financement participatif.

*tive capable de retenir leur attention, leur intérêt, au point qu'ils y apportent des contributions financières en échange de contreparties ou cadeaux durant une période bien déterminée maximale de 60 jours, en fonction de la plate-forme retenue. Il faut également savoir que, pour que la collecte de fonds soit validée, le projet doit réussir à rassembler un montant minimum accessible déterminé par le porteur de projet dans le temps imparti, sinon les fonds sont renvoyés au différents donateurs.*

*En ce qui concerne Exodelices, nous sollicitons un montant minimum de 10.000€ soit 6.550.000 CFA pour valider la campagne, mais aussi pour réaliser concrètement notre projet. Sinon, nous avons un besoin réel de 22.000€ soit 14.410.000 CFA. Cet argent va nous permettre d'accompagner matériellement et*

*plus, le lancement de nos nouveaux produits et surtout de booster notre capacité de production de manière à répondre efficacement à la demande.*

**À quel taux est fixé ce financement participatif ? Où se déroule-t-il ? Comment ? Que gagnent en retour les participants ?**

*-La plate-forme qui nous permet de présenter notre projet dans ce cas-ci, s'appelle KissKissBankBank. Ils touchent 8% sur la somme collectée si la campagne est validée en atteignant le montant minimum demandé.*

*La collecte se fait sur le site internet de la plate-forme qui est française: [www.kisskissbankbank.com](http://www.kisskissbankbank.com) Tous les dons se font par carte bancaire (sécurisé). Ensuite, pour ceux qui n'ont pas de carte bancaire ou même ceux qui en ont mais qui n'arrivent pas à faire leurs dons pour des raisons techniques, nous avons une personne à Libreville et une autre à Port-Gentil chargées de centraliser l'ensemble des dons avant de les envoyer vers la plate-forme de crowdfunding sur le net. LBV: 02262600 et POG: 04164662.*

*En retour de leurs participations, nous offrons des cadeaux ou autres surprises qu'on appelle dans le jargon des "contreparties" dont la valeur est relativement proportionnelle au montant apporté, c'est la raison pour laquelle, il faut bien lire le projet sur la plate-forme et prendre connaissance des contreparties que nous proposons, en fonction des différents dons.*

*Et si tout se passe bien, un événement sera organisé pour remercier tous les participants, et c'est également à ce moment que nous remettrons les contreparties à chacun en fonction du contexte de chaque pays.*

## Secteur bancaire

# Ecobank dans le rouge en 2015

MSM  
Libreville/Gabon

**DANS** un communiqué publié le jeudi 14 avril, le groupe bancaire panafricain Ecobank Transnational Incorporated a annoncé un net recul de ses résultats en 2015. Durant l'année écoulée, les revenus du groupe Ecobank ont atteint 2,1 milliards de dollars, contre 2,28 milliards de dollars en 2014, soit un recul de -8 % en un an. Son bénéfice après impôts a, lui, chuté de -73 % à 107,5 millions de dollars, contre 394,77 millions de dollars en 2014.

Selon le groupe bancaire, cette contre-performance enregistrée en 2015 tient en partie aux effets de la chute du naira (monnaie nigériane) vis-à-vis du



Photo : N.O.

Ecobank a accusé un repli de 75 % de ses bénéfices en 2015.

dollar américain. Mais aussi à d'importantes dépréciations d'actifs enregistrées l'an dernier, plus particulièrement durant le dernier trimestre 2015. Elles ont atteint 532 millions de dollars contre 267 millions de dollars en 2014 et 376,7 millions de dollars en 2013.

Dans la zone Cemac (9,5 % des actifs), le bénéfice est resté stable (-4 % à 33 millions de dollars), malgré une hausse des dépréciations (+73 % à 23 millions de dollars), compensée notamment par une baisse des charges d'exploitation (-7 % à 119 millions de dollars).

www.ecig-gabon.com

**OFFRE SPECIALE**

**DU 1 AVRIL 2016**

**AU 31 MAI 2016**

ecig.gabon@gmail.com

**-25%**

de Remise pour

autres quantités

**3 Pneus Achetés = 1 GRATUIT**

PNEUS DU GROUPE  
**Continental**

Offre valable du 1 Avril au 31 Mai 2016, uniquement sur paiement comptant - Cas à l'ordre des stocks disponibles.  
Photo non contractuelle

**Z.I. OLOUMI entrée BERNABE ouvert du lundi au samedi:**  
+241 01 74 30 06 / 06 25 98 64 / 07 05 31 05 / 07 72 20 00 / 02 45 35 45

**OKALA à côté de BALLON D'OR ouvert 7/7 jrs:** +241 04 84 08 00 / 06 00 82 00